Solo lectura: estado de este registro: Completado

ACTA No. GEE- 1028 Asesoría para la formulación del Plan de negocios Fondo Emprender.

Guardado

Tarea · Tarea

Selene Karina Romero Zuñiga
Propietario

REGISTRO DE ACTIVIDADES Relacionados

Datos de asesoría

Cliente / UP	*	ESCUELA DE FORMAC...	Contacto	*	GUSTAVO PICALUA VILLARR
Tipo de contacto	*	En el centro (cara a cara)	Tipo de sesión	*	Inicial / Nueva
Canal de atención	*	Presencial	Programa	*	Emprendimiento
Área de asesoría	*	Plan de negocios	Asesoría para	*	Creación de Empresa FE
Sociedades BIC	*	No	Ayuda adicional	*	Plan de negocio
Economía popular	*	No	Economía campesina	*	No

Fecha realización	*	8/10/24
		10:00 AM
Tiempo		2 horas
2,00		

Notas

Antecedentes del cliente

Escuela de Formación Musical Picalua, brinda servicios de formación musical, sala de ensayos para presentaciones, asesorías para presentaciones sociales y de convocatorias,

Resumen de la sesión de asesoría *

3- Asesoría en la Formulación del Plan de Negocios Fondo Emprender.
En reunión desarrollada en el Centro de Desarrollo Empresarial SBDC – Maicao, GUSTAVO PICALUA VILLARREAL, emprendedor y SELENE ROMERO ZUÑIGA, orientadora de empren, con el fin de orientar la formulación del plan de negocios FE, se deja anotado en la presente acta que previo a la reunión, se solicitó al emprendedor mediante correo, información personal y documentos, para crear un expediente con la información y hacer el respectivo registro en el aplicativo SIGE, donde, además, se registrará el seguimiento al proceso de asesoría. Así mismo, se pidió al emprendedor completar la Herramienta Modelo de Negocios presentada en valoración, a la cual se le deben completar los módulos (hojas) de Normativa, Proceso de producción y prestación de servicios, Capacidad instalada y Riesgos.
Durante la reunión, se orientó al emprendedor la formulación del plan de negocios, apoyados con el formato Buenas prácticas para la formulación del plan de negocios V5, se explicó la necesidad de realizarlo en el formato que se compartió, para facilitar el proceso al momento de colgarlo en la plataforma Fondo Emprender, desde datos generales, ¿QUIÉN ES EL PROTAGONISTA?, ¿EXISTE OPORTUNIDAD EN EL MERCADO?, Análisis de la competencia, II ¿CUÁL ES MI SOLUCIÓN? Donde debe describir la alternativa o solución que se propone para satisfacer las necesidades de los clientes o consumidores. III ¿CÓMO DESARROLLO MI SOLUCIÓN? IV ¿CÓMO DESARROLLO MI SOLUCIÓN?, hasta las Proyecciones y normatividad que aplica para el presente proyecto.

El emprendedor manifestó haber comprendido la explicación y pidió que al momento de estar desarrollando la actividad solicitaría reorientación vía telefónica, donde surjan didas o inquietudes. A lo cual se le respondió que, con todo gusto, y que se debía estar en comunicación permanente para solucionar las dudas que vayan surgiendo, hasta la nueva reunión.

Se continúa con la asesoría para la formulación del plan d negocios FE.

Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ventas
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial
Oportunidad
Documentación y material adjunto
Resultados
Documentación de v...
Actividades de clientes
Orientaciones y entr...
Ventas